

Brudy Technology

El laboratori dels ous d'or

Avui dia és habitual sentir a parlar de l'Omega3 i els seus efectes beneficiosos. Brudy hi treballa des de fa anys, primer introduint a Europa els ous Omega3, i després mitjançant molècules per un ús farmacèutic. Quan la competència amenaçava la seva viabilitat, l'aposta pel seu propi laboratori els ha convertit en un referent en el desenvolupament de molècules crítiques en el tractament de malalties degeneratives.



Totes les històries d'èxit tenen un punt de sort. O com a mínim així ho veu Francesc Gassó, fundador i director general de Brudy. "El 90% de l'èxit d'una empresa és la sort", sentència.

La història de Brudy es comença a forjar a meitat dels anys 90. "Estava a l'atur i vaig sentir a parlar de l'Omega3, quelcom molt bo per la salut i que potser triomfaria", explica Gassó. Amb l'única intenció d'explorar noves oportunitats, es va posar en contacte amb l'empresa americana que desenvolupava els primers ous d'Omega3, i no va dubtar en agafar un avió per visitar-los. "M'esperava una multinacional i em vaig trobar un despatx amb 5 persones. Em van explicar el pro-

jecte i em va agradar molt", relata el dirigent de Brudy, que es va oferir a treballar amb ells. "Com que no em podien pagar, vam acordar que aniria a comissió, i amb molt d'esforç vam introduir els ous Omega3 a Europa", recorda. Era el 1995, i de la mà de la distribuïdora Broga els ous Brudy es van fer un lloc en el mercat. El negoci va sortir rodó, i uns importants beneficis els van decidir a invertir en investigació.

"Sempre tenim la mania que quan som en un negoci que ens va bé, ja anem pensant en què farem quan s'acabi", destaca Francesc Gassó. Aquesta visió de futur va permetre que les investigacions sobre l'Omega3 arribessin a temps per

produir molècules d'ús farmacèutic quan el negoci dels ous s'anava acabant. "Mentre un negoci s'anava apagant, l'altre anava creixent. Amb l'ús farmacèutic ens va anar molt bé, vam poder fer diverses patents i la companyia creixia sense parar", rememora el dirigent d'una Brudy ja deslligada dels americans, i amb el seu propi producte coincidint amb l'entrada del nou mil·lenni.

L'empenta necessària

Res no feia preveure un entrebanc en un negoci que funcionava i creixia a bon ritme. Res no ho feia preveure fins que entre el gener i el març del 2010 la facturació va caure un 80%. "Des de la Xina ens van començar a copiar les molècules que fèiem nosaltres a meitat de preu", assegura Gassó. La viabilitat de l'empresa va quedar seriosament en entredit, i l'opció del tancament no es descartava. "Portàvem patents i molts anys treballant, era una llàstima tancar-ho tot", destaca el director general de Brudy. Aleshores, en un moment crític, van decidir fer una aposta arriscada i jugar-se el tot pel tot. "Quan les coses ens anaven bé ja ens havíem plantejat crear el nostre propi laboratori, però la inversió que requeria ens ho havia fet descartar. Aquesta situació límit ens va fer decidir". BrudyLab naixia l'octubre del mateix 2010 per portar les pròpies molècules al mercat i defensar-les. I l'aposta va sortir bé. "Des dels seus inicis, el laboratori ha crescut a un ritme del 10% mensual", proclama orgullós Francesc Gassó. "Treballem en la degeneració ocular i la neuronal. Hem desenvolupat unes molècules Omega3 que seran crítiques en el tractament de malalties degeneratives".

Raó social

Brudy Technology
Riera de Sant Miquel, 3 2n 4a
08006 Barcelona
Catalunya

Any de constitució

2000

Web

<http://www.brudy.net/>

Roda el món i torna al born

Buscar socis i possibles acords de col·laboració és bàsic en un món que viu dels continus progressos de la ciència. Per això Brudy és un usuari actiu de l'**Enterprise Europe Network (EEN)** des de fa temps. "Sempre que surt una investigació en aquesta àrea ens hi apuntem", explica Gassó. La xarxa EEN "et dóna una idea del que s'està fent i de la investigació que hi ha en aquesta àrea. Només per això val la pena ser-hi", resumeix.

Una de les col·laboracions més profitoses per Brudy va sorgir a la fira de biotecnologia de Washington. Curiosament, però, va ser amb una altra empresa catalana, Neurotec. "Allà vam tenir temps per parlar i conèixer-nos. Com que treballen en degeneració neuronal, al tornar els vam deixar unes molècules perquè les provessin, i els van semblar molt bones", explica el director general de Brudy. A partir d'aquí, la creació d'una *joint venture* ha permès que siguin en procés de posar-les al mercat, on possiblement hi arribin aquest any que ve.

Accediu a totes les bones pràctiques a: www.anella.cat/experiencies



www.acc10.cat



www.anella.cat



Aquesta obra està subjecta a una llicència de Reconeixement-No comercial-Compartir igual amb la mateixa llicència 3.0 Espanya de Creative Commons